

# no solo le instalas el tablero — ahora le cuidas la energía.

Con AstrealoT, ese mismo tablero deja de ser una obra que entregas: se vuelve un servicio que **vigila la energía** de tu cliente, le **baja el recibo de CFE** y **automatiza lo que él decida** — y a ti te deja un ingreso mes con mes, no una factura única.

**NO SOLO MEDIMOS** Le decimos a tu cliente **qué corregir y cuándo** —penalización de CFE, equipo ineficiente, banco de capacitores—; lo que él apruebe, **corre solo**; y la herramienta de **M&V** prueba el ahorro con datos. Tú ejecutas y facturas.

- la misma plataforma que ya opera en plantas, farmacias y comercios en México

## LO QUE GANAS

### 01 • NUEVO SERVICIO

#### algo nuevo que vender

"Monitoreo de energía" como **servicio adicional para cada cliente** que ya atiendes — sin competir por precio en la instalación.

### 02 • RECURRENTE

#### no solo el proyecto

Una **relación mensual**, no una venta única que se acaba el día que entregas la obra.

### 03 • HERRAMIENTA M&V

#### prueba el ahorro

Datos que **justifican el banco de capacitores** y demuestran, peso por peso, lo que le ahorraste al cliente.

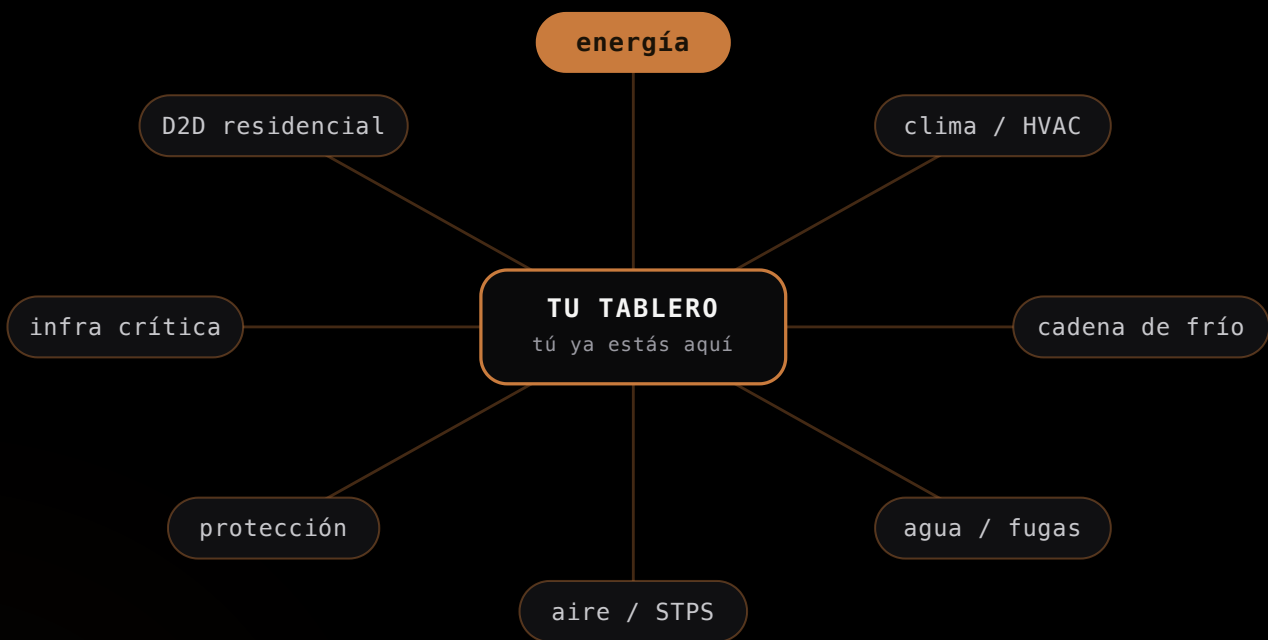
### 04 • SIN EQUIPO TÉCNICO

#### tú instalas, nosotros operamos

La plataforma, el motor de recomendaciones, los **medidores homologados** y el soporte los ponemos nosotros.

# empiezas con energía. creces a **todo lo demás.**

Casi todo el sentido de una operación monta sobre infraestructura eléctrica que tú ya tocas. Energía es tu punto de entrada —el recibo de CFE—; de ahí, el mismo cliente te abre cada familia adyacente.



- **energía** – tu núcleo (tu wedge natural)
- **expansión** – el mismo cliente te lo abre

## TU NÚCLEO: ENERGÍA

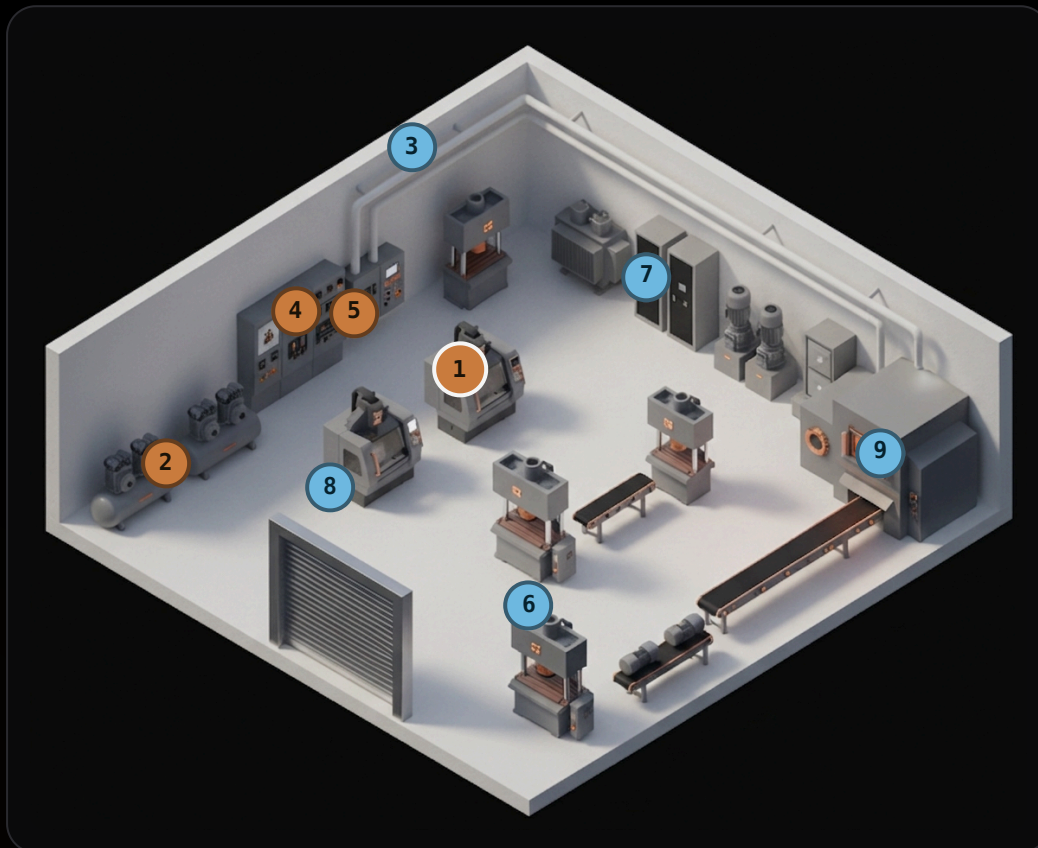
Submedición por circuito · **factor de potencia** antes del recargo de CFE · predictivo de motores y compresores (firma de corriente, **2–4 semanas antes** de la falla) · generador validado. El motor de recomendación es **tu herramienta de M&V** — justifica el banco de capacitores y prueba el ahorro.

**CROSS-CUTTING** Y eres el **brazo que instala la evidencia de cumplimiento** — STPS, COFEPRIS, SEMARNAT. El dato continuo detrás del papel que tu cliente presenta al inspector. No certificamos ni auditamos: generamos la prueba, con el nombre de tu cliente.

# cada punto donde ya pasas un cable es un servicio que puedes **vender**.

Ejemplo: una planta. El mismo principio aplica a un comercio, un edificio o una casa — cada sensor monta sobre la infraestructura eléctrica que tú ya instalas. **Pones solo los que apliquen.** El color dice si es tu núcleo o una expansión:

● **núcleo** – energía (tu wedge)   ● **expansión** – el mismo cliente te la abre



- 1 motor crítico ★**  
predictivo por firma de corriente — avisas la falla 2–4 semanas antes y vendes el mantenimiento planeado
- 2 compresor de aire**  
detectas la fuga interna antes de que dispare el consumo de aire
- 3 línea de aire comprimido**  
las fugas de aire que tu cliente paga en el recibo de luz
- 4 tablero principal**  
factor de potencia y demanda CFE — justificas y vendes el banco de capacitores
- 5 sub-tablero por circuito**  
submedición — muestras a dónde se va el recibo, por área y por turno
- 6 producción · STPS**  
calor, ruido y CO<sub>2</sub> continuos — la bitácora STPS lista para el inspector
- 7 cuarto eléctrico**  
sobrecalentamiento del tablero detectado antes del incendio
- 8 cuarto de máquinas**  
fuga de agua bajo bombas y equipos
- 9 proceso / cuarto frío**  
temperatura de proceso o cadena de frío fuera de rango

## ★ TODO MONTA SOBRE TU OBRA

El medidor de corriente revela el desgaste del motor **sin tocar el equipo**; el tablero (4-5) es tu factor de potencia; y cada punto se conecta a lo que ya cableas. **Una sola visita, varios servicios que facturas** — más el monitoreo recurrente encima.

# la luz engancha. la protección y el monitoreo se quedan.

El stack de casa inteligente que instalas en una sola visita — y el cliente que quiere monitoreo 24/7 lo sube a la plataforma después. El color dice cómo cobras:

- **llave en mano** — lo instalas y entregas, pago único
- **recurrente** — monitoreo en plataforma, suscripción



- 1 tinaco · cisterna ★**  
nivel de agua — avisas antes de que se queden sin agua, a la app
- 2 fuga de agua**  
cocina y baños — aviso en minutos, antes del piso arruinado
- 3 detección de gas**  
detector que instalas, con corte opcional
- 4 clima por cuarto**  
confort que el cliente controla local — sin suscripción
- 5 aire por ocupación**  
el aire baja cuando no hay nadie — el recibo de CFE agradece
- 6 iluminación inteligente**  
luz por presencia + escenas — el gancho de toda la venta
- 7 puertas y ventanas**  
contactos de seguridad que instalas y entregas
- 8 consumo de energía**  
ves qué aparato se come el recibo de CFE

## ★ ENGANCHAS CON LA LUZ, COBRAS LA RECURRENCIA

Entregas la **iluminación y las escenas en una visita** (pago único); el monitoreo **24/7 de agua, gas y energía** es la suscripción que sigue cobrando. Una casa, un solo gateway.

## DOS FORMAS DE OFRECERLO

### CON PLATAFORMA · RECURRENTE

#### monitoreo como servicio

Energía y todas las familias adyacentes. El dato vive en la plataforma, el motor de recomendación te dice **qué atender**, y el cliente paga una suscripción mensual. Aquí está la **recurrencia y el M&V**. Todo lo industrial y comercial vive aquí.

→ rev-share mensual o margen de reventa

### SIN PLATAFORMA · PAGO ÚNICO

#### instalación llave en mano

Para **D2D residencial**: iluminación inteligente + protección que operan local, en la casa, sin suscripción. Una venta e instalación única — cobras el hardware y la mano de obra, **sin plataforma de por medio**.

→ margen de hardware + instalación

**Enganchas con la instalación; subes al monitoreo cuando el cliente lo pide.** El llave en mano (casa) es el camino simple; si después quiere protección y monitoreo 24/7, lo mueves a la plataforma — y vuelve recurrente.

## EL MODELO · LA ESCALERA

### ENTRADA

#### autorizado

Margen base, soporte estándar. Arrancas con un cliente piloto.

### ESCALA

#### certificado

Mayor margen, SLA prioritario, recetas certificadas.

### ESTRATÉGICO

#### premier

Margen premium, soporte dedicado, posible exclusividad regional.

#### tú das la cara (L1), nosotros el L2.

Tú instalas, revendes y atiendes al cliente; nosotros la plataforma, el CTH01 homologado y el motor de recomendación.

#### co-marca: "con tecnología AstrealoT".

Tu marca al frente; reportes en marca blanca como opción premium.

## tu próximo cliente, con **energía bajo control**.

Diseñemos juntos el **primer piloto** con uno de tus clientes — una corrección bien vendida con estos datos **suele pagar el primer año**. Ves la recurrencia y el M&V en tu propia cartera antes de escalar.

**empezar es fácil:** sin inventario ni cuota de entrada · te capacitamos · arrancas con un cliente piloto

**contacto@astreatechnologies.com**    astrealot.com    Monterrey, N.L.