ALIANZA CON ELECTRICISTAS · CONTRATISTAS / ESCOS

no solo le instalas el tablero —ahora le cuidas la energía.

Con AstrealoT, ese mismo tablero deja de ser una obra que entregas: se vuelve un servicio que **vigila la energía** de tu cliente, le **ayuda a bajar el recibo de CFE** y le **dice qué atender** — y a ti te deja un ingreso mes con mes, no una factura única.

NO SOLO MEDIMOS Le decimos a tu cliente **qué corregir y cuándo** —penalización de CFE, equipo ineficiente, banco de capacitores—; él **decide qué se hace**; y la herramienta de **M&V** prueba el ahorro con datos. Tú ejecutas y facturas.

una plataforma hecha en méxico para plantas, farmacias y comercios

LO QUE GANAS

01 · NUEVO SERVICIO

algo nuevo que vender

"Monitoreo de energía" como **servicio adicional para cada cliente** que ya atiendes — sin competir por precio en la instalación.

02 · RECURRENTE

no solo el proyecto

Una **relación mensual**, no una venta única que se acaba el día que entregas la obra.

03 · HERRAMIENTA M&V

prueba el ahorro

Datos que **justifican el banco de capacitores** y demuestran, peso por peso, lo que le ahorraste al cliente.

04 · SIN EQUIPO TÉCNICO

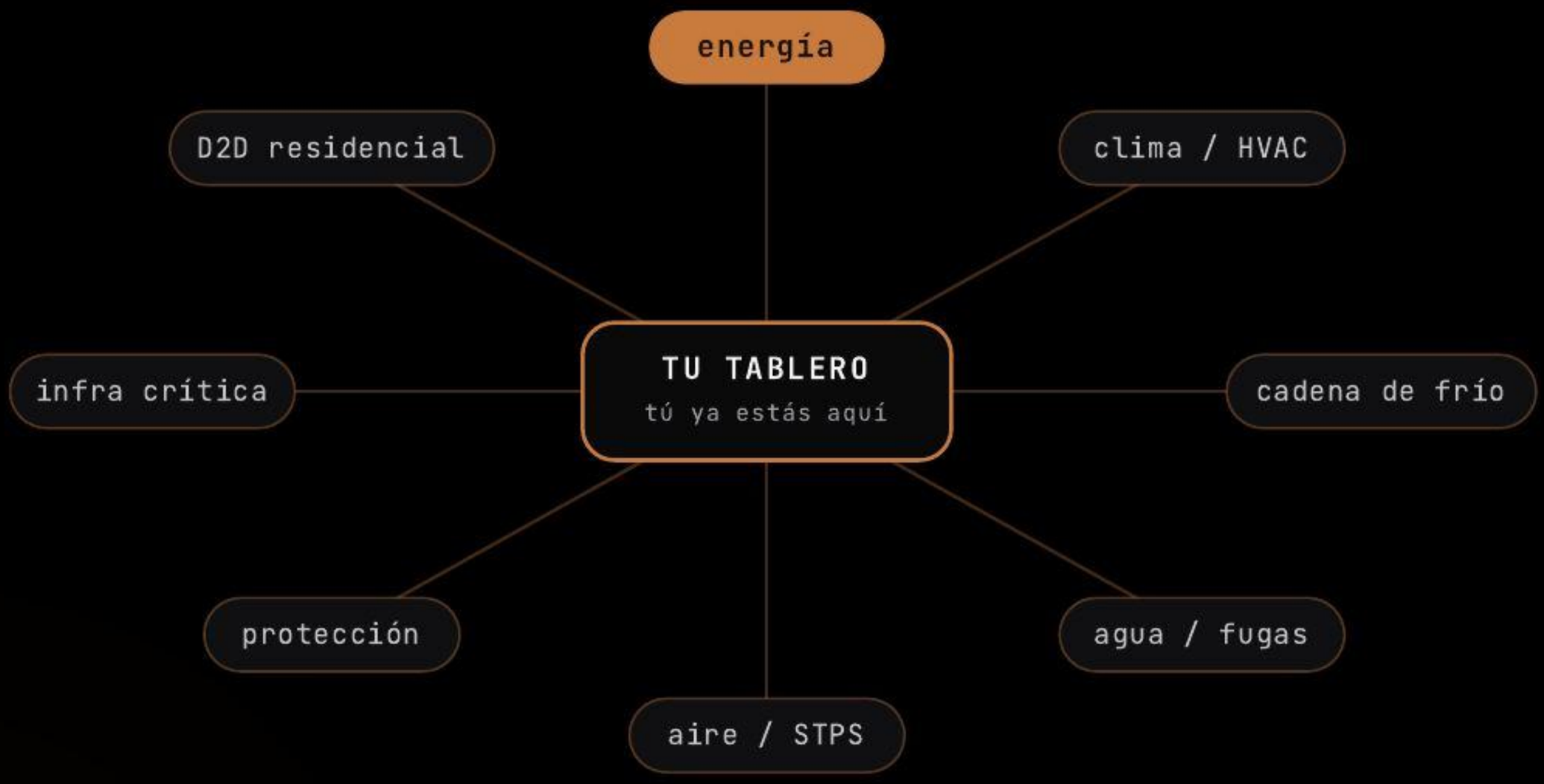
tú instalas, nosotros operamos

La plataforma, el motor de recomendaciones, los **medidores homologados** y el soporte los ponemos nosotros.

EL TABLERO ES EL CENTRO DE TODO

empiezas con energía. creces a todo lo demás.

Casi todo el sensado de una operación monta sobre infraestructura eléctrica que tú ya tocas. Energía es tu punto de entrada —el recibo de CFE—; de ahí, el mismo cliente te abre cada familia adyacente.



● **energía** — tu núcleo (tu wedge natural) ○ **expansión** — el mismo cliente te lo abre

TU NÚCLEO: ENERGÍA

Submedición por circuito · **factor de potencia** antes del recargo de CFE · predictivo de motores y compresores (firma de corriente, **2–4 semanas antes** de la falla) · generador validado. El motor de recomendación es **tu herramienta de M&V** — justifica el banco de capacitores y prueba el ahorro.

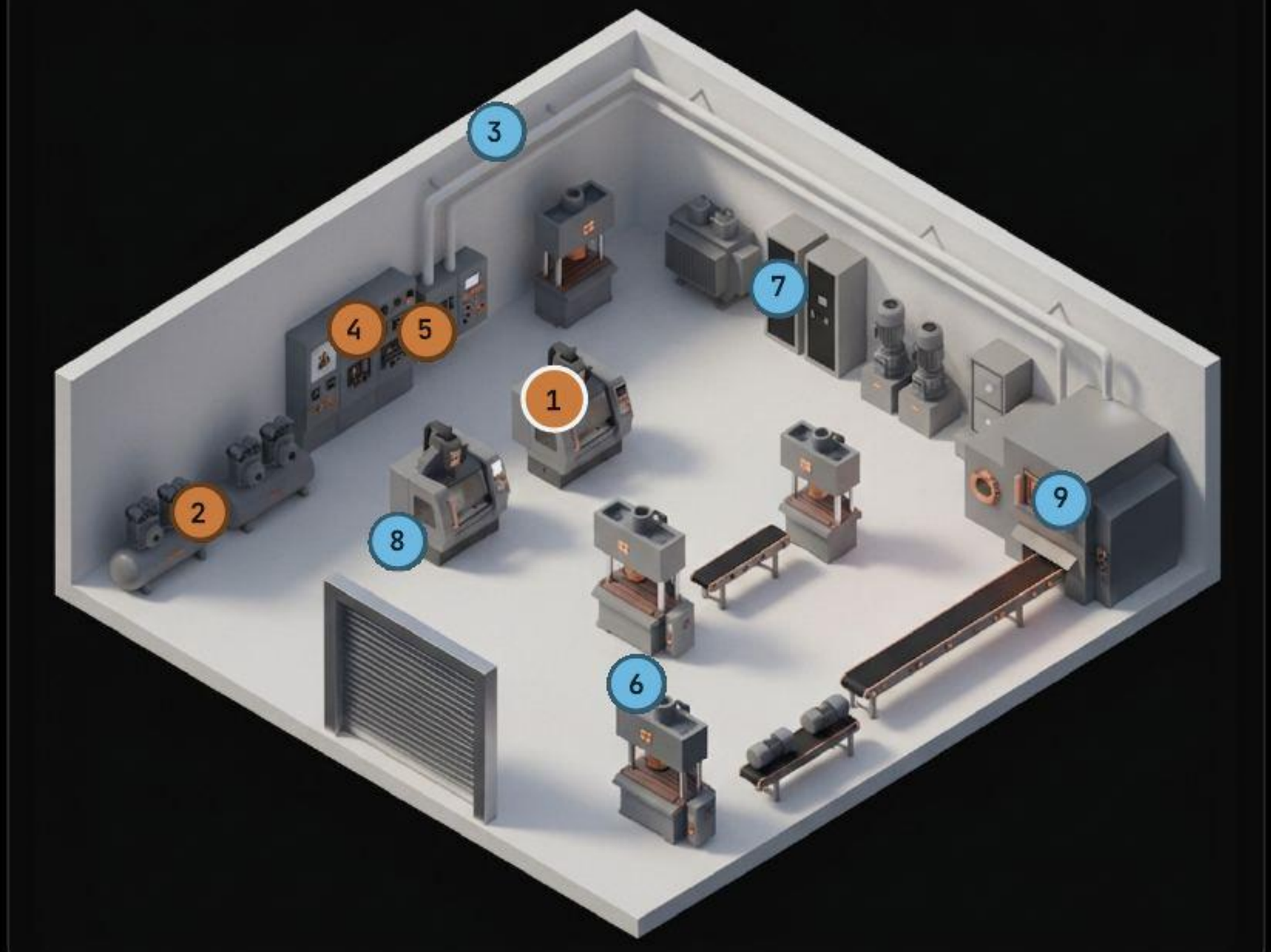
CROSS-CUTTING Y eres el **brazo que instala la evidencia de cumplimiento** — STPS, COFEPRIS, SEMARNAT. El dato continuo detrás del papel que tu cliente presenta al inspector. No certificamos ni auditamos: generamos la prueba, con el nombre de tu cliente.

UNA OBRA, MUCHOS SERVICIOS

cada punto donde ya pasas un cable es un servicio que puedes vender.

Ejemplo: una planta. El mismo principio aplica a un comercio, un edificio o una casa — cada sensor monta sobre la infraestructura eléctrica que tú ya instalas. **Pones solo los que apliquen.** El color dice si es tu núcleo o una expansión:

núcleo — energía (tu wedge) **expansión** — el mismo cliente te la abre



1 **motor crítico ★**
predictivo por firma de corriente — avisas la falla 2–4 semanas antes y vendes el mantenimiento planeado

2 **compresor de aire**
detectas la fuga interna antes de que dispare el consumo de aire

3 **línea de aire comprimido**
las fugas de aire que tu cliente paga en el recibo de luz

4 **tablero principal**
factor de potencia y demanda CFE — justificas y vendes el banco de capacitores

5 **sub-tablero por circuito**
submedición — muestras a dónde se va el recibo, por área y por turno

6 **producción · STPS**
calor, ruido y CO_2 continuos — la bitácora STPS lista para el inspector

7 **cuarto eléctrico**
sobrecalentamiento del tablero detectado antes del incendio

8 **cuarto de máquinas**
fuga de agua bajo bombas y equipos

9 **proceso / cuarto frío**
temperatura de proceso o cadena de frío fuera de rango

★ TODO MONTA SOBRE TU OBRA

El medidor de corriente revela el desgaste del motor **sin tocar el equipo**; el tablero (4·5) es tu factor de potencia; y cada punto se conecta a lo que ya cableas. **Una sola visita, varios servicios que facturas** — más el monitoreo recurrente encima.

Y EN LA CASA · D2D RESIDENCIAL

la luz engancha. la protección y el monitoreo se quedan.

El stack de casa inteligente que instalas en una sola visita — y el cliente que quiere monitoreo 24/7 lo sube a la plataforma después. **El color dice cómo cobras:**

- **llave en mano** — lo instalas y entregas, pago único
- **recurrente** — monitoreo en plataforma, suscripción



1. **tinaco · cisterna ★**
   nivel de agua — avisas antes de que se queden sin agua, a la app
2. **fuga de agua**
   cocina y baños — aviso en minutos, antes del piso arruinado
3. **detección de gas**
   detector que instalas, con corte opcional
4. **clima por cuarto**
   confort que el cliente controla local — sin suscripción
5. **aire por ocupación**
   el aire baja cuando no hay nadie — el recibo de CFE agradece
6. **iluminación inteligente**
   luz por presencia + escenas — el gancho de toda la venta
7. **puertas y ventanas**
   contactos de seguridad que instalas y entregas
8. **consumo de energía**
   ves qué aparato se come el recibo de CFE

★ ENGANCHAS CON LA LUZ, COBRAS LA RECURRENCIA

Entregas la **iluminación y las escenas en una visita** (pago único); el monitoreo **24/7 de agua, gas y energía** es la suscripción que sigue cobrando. Una casa, un solo gateway.

• CÓMO TRABAJAMOS JUNTOS

DOS FORMAS DE OFRECERLO

CON PLATAFORMA · RECURRENTE

monitoreo como servicio

Energía y todas las familias adyacentes. El dato vive en la plataforma, el motor de recomendación te dice **qué atender**, y el cliente paga una suscripción mensual. Aquí está la **recurrencia y el M&V**. Todo lo industrial y comercial vive aquí.

→ rev-share mensual o margen de reventa

SIN PLATAFORMA · PAGO ÚNICO

instalación llave en mano

Para **D2D residencial**: iluminación inteligente + protección que operan local, en la casa, sin suscripción. Una venta e instalación única — cobras el hardware y la mano de obra, **sin plataforma de por medio**.

→ margen de hardware + instalación

Enganchas con la instalación; subes al monitoreo cuando el cliente lo pide. El llave en mano (casa) es el camino simple; si después quiere protección y monitoreo 24/7, lo mueves a la plataforma — y vuelve recurrente.

EL MODELO · LA ESCALERA

ENTRADA

autorizado

Margen base, soporte estándar. Arrancas con un cliente piloto.

ESCALA

certificado

Mayor margen, SLA prioritario, recetas certificadas.

ESTRATÉGICO

premier

Margen premium, soporte dedicado, posible exclusividad regional.

tú das la cara (L1), nosotros el L2.

Tú instalas, revendes y atiendes al cliente; nosotros la plataforma, el CTH01 homologado y el motor de recomendación.

co-marca: "con tecnología AstrealoT".

Tu marca al frente; reportes en marca blanca como opción premium.

tu próximo cliente, con energía bajo control.

Diseñemos juntos el **primer piloto** con uno de tus clientes — una corrección bien vendida con estos datos **suele pagar el primer año**. Ves la recurrencia y el M&V en tu propia cartera antes de escalar.

---

empezar es fácil: sin inventario ni cuota de entrada · te capacitamos · arrancas con un cliente piloto

contacto@astreatechnologies.com astreaiot.com Monterrey, N.L.