

no solo le vendes el producto — ahora le dices **cuándo y cuánto**.

Con AstreaIoT, cada cliente al que ya le surtes fertilizante y agroquímico deja de comprarte a ciegas: le **mides el suelo y el clima**, le dices **qué aplicar y en qué momento**, y le **pruebas con datos** que funcionó — vende mejor producto, no compite solo por precio, y a ti te deja una relación mes con mes, no una venta por temporada.

NO SOLO MEDIMOS La plataforma le dice a tu cliente **cuánto regar y cuándo aplicar** —por humedad de suelo, conductividad y clima—; tú llegas con la recomendación lista y el producto correcto. Vendes la **decisión**, no el costal, y la pruebas con números.

- la misma plataforma que ya opera en ranchos, invernaderos y plantas en México

LO QUE GANAS

01 • NUEVO SERVICIO

algo nuevo que vender

"Monitoreo del cultivo" como **servicio mensual para cada cliente** que ya visitas — además del fertilizante y el agroquímico.

02 • RECURRENTE

no solo la temporada

Una **relación mensual** con el productor, no la venta de insumo que se acaba cuando termina el ciclo.

03 • ASESOR CON DATOS

dejas de competir por precio

Tu recomendación es **precisa y demostrable** — vendes el producto correcto en el momento correcto, y el productor te compra a ti porque le pruebas el resultado.

04 • SIN ÁREA DE SISTEMAS

tú asesoras, nosotros operamos

La plataforma, el motor de recomendación, los **sensores homologados** y el soporte los ponemos nosotros.

de vender el costal a ciegas a asesorar con datos.

Hoy vendes volumen y compites por precio; el productor aplica por calendario y no sabe si funcionó. Con la plataforma, mides el suelo y el clima, recomiendas con números, y el resultado medido se vuelve confianza — y recompra.

HOY · A CIEGAS



vendes volumen y compites por precio; el productor aplica a ojo y no mide el resultado.

CON ASTREAIOT · CON DATOS



el resultado medido vuelve confianza — y el productor te recompra ciclo tras ciclo.

TU NÚCLEO: EL SUELO, EL CLIMA Y EL RIEGO

Ahí van tus productos — y ahí está tu ventaja. La **humedad y la conductividad del suelo** dicen cuánto fertilizar y regar; el **clima** dice la ventana correcta para aplicar el agroquímico. El motor de recomendación te lo pone enfrente para que vendas **el producto correcto en el momento correcto** y lo pruebes con números — la agronomía sigue siendo tuya.

Y DE PASO El historial continuo es la **evidencia que el comprador del productor le exige** — SENASICA, CONAGUA y las auditorías de cadena (USDA · GAP · Driscoll's · Del Monte). Generamos el dato; no certificamos.

cada cliente agro es un cultivo, un rancho y una bodega que puedes **medir**.

Ejemplo: una operación mixta. Empiezas por el suelo y el clima —donde van tus productos— y el mismo cliente te abre todo lo demás. **Pones solo lo que aplique**. El color dice si es tu núcleo o una expansión:

● **núcleo** – suelo · clima · riego (tu cuña) ● **expansión** – el mismo cliente te la abre



- 1 cultivo · suelo ★**
humedad + conductividad (sales) — la señal que orienta cuánto fertilizar y cuándo regar
- 2 invernadero**
CO₂ enriquecido + clima preciso — hasta 20-30% más rendimiento bajo cubierta
- 3 riego de precisión**
el riego abre por dato de suelo, no por reloj — 20-40% menos agua, fertirriego dosificado
- 4 silos de grano**
temperatura, humedad y CO₂ — aviso anticipado de aflatoxinas (NOM-188)
- 5 pozo y reservorio**
nivel y presión de agua — evidencia para CONAGUA
- 6 bomba de pozo**
corriente y desgaste — el agua no se corta a media temporada
- 7 nave y ganado**
estrés térmico (THI) o tanque de leche en frío — calidad que vale más
- 8 equipo y cosecha**
GPS anti-robto del tractor y la cosecha, perímetro del predio
- 9 canal y agua**
nivel y uso del agua de riego — lo que entra al predio, medido

★ EMPIEZAS POR DONDE VAN TUS PRODUCTOS

El suelo y el clima (1-2-3) son tu cuña — donde tu fertilizante y tu agroquímico hacen el trabajo. De ahí, el mismo productor te abre el silo, la bomba, el ganado y el anti-robto. **Una sola relación, varios servicios que facturas** — más el monitoreo recurrente encima.

no adivinamos la dosis. leemos el suelo y el clima.

Tú conoces el cultivo mejor que nadie — nosotros te damos la señal continua que a simple vista no se ve. Cuatro formas de leer lo que pasa en el predio, en vivo:

A • SUELO

humedad + conductividad

Sonda en la raíz. La **humedad** dice cuándo regar; la **conductividad (sales disueltas)** orienta la dosis de fertilizante — la señal que vuelve precisa tu recomendación, sin reemplazar tu análisis.

B • CLIMA LOCAL

la ventana correcta para aplicar

Temperatura y humedad ambiente: el aviso de **helada y calor extremo**, la presión de humedad que dispara hongos y plagas, y la ventana sin calor para aplicar. La **estación completa de lluvia y viento** se suma como kit donde el predio lo amerite.

C • INVERNADERO

co₂ y clima bajo cubierta

CO₂ enriquecido (800-1,200 ppm, **+20-30% rendimiento**) y T/HR preciso — el control fino que un cultivo a cielo abierto no tiene.

D • RIEGO DE PRECISIÓN

el controlador riega por dato

El controlador **abre el riego por humedad de suelo, no por reloj**: 20-40% menos agua y fertirriego dosificado. La recomendación se vuelve acción.

★ TÚ PONES LA AGRONOMÍA

Nada de esto reemplaza tu criterio: la plataforma te pone **el suelo y el clima enfrente, continuos y con historial**, y tú decides la dosis y el momento con tu experiencia. **La recomendación —y la venta— siguen siendo tuyas.**

tú pones la agronomía y la relación. nosotros, la tecnología.

Tú conoces el cultivo y ya visitas al productor; nosotros ponemos la plataforma, los sensores homologados y el motor de recomendación. Sin inventario y sin desarrollar nada — solo sumas un servicio nuevo a lo que ya vendes.

EL MODELO · LA ESCALERA

ENTRADA

autorizado

Margen base, soporte estándar.
Arrancas con un productor piloto y unas hectáreas.

ESCALA

certificado

Mayor margen, SLA prioritario,
recetas de cultivo certificadas.

ESTRATÉGICO

premier

Margen premium, soporte dedicado, posible exclusividad regional.

tú das la cara (L1), nosotros el L2.

Tú asesoras, surtes y atiendes al productor; nosotros la plataforma, los sensores homologados y el motor de recomendación.

co-marca: "con tecnología AstrealoT".

Tu casa comercial al frente; reportes en marca blanca como opción premium.

Empiezas con los clientes que ya te compran. Eliges un productor de confianza, instalas las sondas en unas hectáreas, y la primera temporada bien asesorada suele pagar el primer año del servicio.

tu cartera de productores, asesorada con datos.

Diseñemos juntos el **primer piloto** con uno de tus clientes — las hectáreas que ya le surtes, ahora medidas. Ves la recurrencia y la recompra en tu propia cartera antes de escalar.

empezar es fácil: sin inventario ni cuota de entrada · te capacitamos · arrancas con un productor piloto

contacto@astreatechnologies.com astrealot.com Monterrey, N.L.